



Fachberater im Außendienst (m/w/d) Vertrieb in der SHK-Branche

Für die Region Nordrhein-Westfalen (Ruhrgebiet)

Wir sind ein mittelständischer, familiengeführter Hersteller innovativer und hochwertiger Heizungssysteme. Mit unserem umfangreichen Komplettsortiment bieten wir stets die passenden Lösungen für jede Anforderung im Wohnungs-, Gewerbe- und Industriebau. Unsere Produkte vertreiben wir über den dreistufigen Vertrieb und zählen den SHK-Großhandel, Heizungsbauer sowie Architekten, Planer und Verarbeiter zu unseren Kunden.

Zum weiteren Ausbau der Marktposition und der gezielten Gewinnung neuer Kunden suchen wir in der Region Nordrhein-Westfalen (Ruhrgebiet) angrenzend an Niedersachsen und Hessen einen vertriebsstarken Fachberater (m/w/d).

Die klassische Außendiensttätigkeit kann vom Homeoffice aus ausgeübt werden, das innerhalb des Verkaufsgebiets liegen sollte. Regelmäßige Aufenthalte am Firmensitz in 53567 Buchholz-Mendt werden vorausgesetzt.

In Zusammenarbeit mit dem Regionalverkaufsleiter, dem Vertriebsinnendienst und dem technischen Kundenservice übernehmen Sie die eigenverantwortliche Betreuung und Beratung bestehender Key Accounts und Vertriebspartner aus „Ihrer“ Verkaufsregion. Mit geschultem Blick für weitere Geschäftspotenziale bauen Sie die Kundenbasis gezielt aus, gewinnen neue hinzu und sorgen dafür, dass die gemeinsam definierten Absatz- und Umsatzziele erreicht und übertroffen werden.

Weitere Schwerpunkte Ihrer Arbeit liegen in der Betreuung von Großprojekten und der aktiven Projektverfolgung, in der Prüfung und Bearbeitung von Kundenreklamationen sowie in der Durchführung regelmäßiger Mitarbeiterschulungen in Handel und Handwerk, bei denen Sie immer wieder auch neue Produkte und Innovationen vorstellen. Nicht zuletzt liefern Sie wertvolle Kunden-Insights aus dem Feld zurück in die Organisation, kommunizieren frühzeitig neue Trends und technische Anforderungen und repräsentieren das Unternehmen kompetent auf regionalen und nationalen Messen.

Nach Ihrer kaufmännischen Ausbildung haben Sie bereits Vertriebs- und Außendienst Erfahrung im SHK-Umfeld gesammelt und kennen sich gut im relevanten Markt - Schwerpunkt Heiztechnik - aus. Jetzt suchen Sie eine neue Herausforderung, in der Sie Ihr Vertriebs- und Akquisitionstalent sowie Ihre Kontakte zu Entscheidern aus dem SHK-Großhandel, zu Heizungsbauern und im Objektgeschäft gewinnbringend einbringen und ausbauen können. Durch Ihre offene, pragmatische und zielorientierte Art sind Sie nicht nur in der Lage, Verkaufsgespräche überzeugend zu führen und zum Abschluss zu bringen, sondern auch eine persönliche, langfristige Beziehung zu den Vertriebspartnern aufzubauen.

Es erwartet Sie eine attraktive Vertriebsaufgabe in einem mittelständisch und familiär geprägten Unternehmen mit offener, teamorientierter Arbeitsatmosphäre. Die Position ist ihren Anforderungen entsprechend dotiert und mit einem Firmenwagen ausgestattet.

Sie sind interessiert? Dann senden Sie Ihre Bewerbung, bevorzugt per E-Mail an Frau Türkmen Oguzhan. Bei Fragen rund um die Vakanz können Sie diese wie unten angegeben erreichen. **Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**